



Praktikant (w/m/d) Sales & Business Development Ab sofort – In Stuttgart

Wir sind eliso.

Als Teil der Mobilitätsrevolution bringen wir den Aufbau von Ladeinfrastruktur voran. Die eliso GmbH plant, installiert und betreibt Ladestationen für Elektroautos. Mit einem starken Team expandieren wir gerade in mehrere Großstädte Deutschlands – und brauchen dazu Deine Unterstützung am Standort Stuttgart!

DEINE AUFGABEN BEI UNS

- Unterstützung unseres Business Development-Teams für 3-6 Monate als vollwertiges Mitglied
- Bewertung der Attraktivität von neuen Märkten & Kundengruppen und Mitarbeit bei deren Erschließung
- Recherche zu neuen Themenbereichen für unsere Geschäftsführung, Erstellung von Entscheidungsvorlagen und Mithilfe bei der Weiterentwicklung unseres Produktportfolios
- Eigenverantwortliche Akquise von Neu-Kunden und Verwaltung von Kundendaten zur Unterstützung unseres Vertriebs

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Studium der Wirtschaftswissenschaften (BWL oder Ähnliches) oder des Wirtschaftsingenieurwesens
- Idealerweise erste Praxiserfahrung im Business Development
- Du bist kommunikationsstark und kannst dich schnell in neue Sachverhalte einarbeiten
- Du bist ein motivierter Teamplayer und möchtest deine eigenen Ideen einbringen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie die Begeisterung für das Thema Elektromobilität runden dein Profil ab

WAS DICH BEI ELISO ERWARTET

- **VISION** – Du wirst Wegbereiter der Elektromobilität von Morgen
- **ENTWICKLUNG** – Du kannst Verantwortung übernehmen und wir helfen dir dich laufend zu verbessern
- **TEAMARBEIT** – Du arbeitest in einem jungen und dynamischen Team mit flachen Hierarchien
- **ATMOSPHERE** – Du lernst die Arbeitsweise eines aufstrebenden und wachsenden Startups kennen

Willst du Teil von eliso werden? Dann schicke Deine Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) inklusive deines frühestmöglichen Eintrittsdatum an: job@eliso.io.

Hast Du noch Fragen? Sascha Preget beantwortet sie gerne unter der Telefonnummer +49 71150448641.