



## Praktikum im Bereich Sales & Business Development Ab September 2020

### Wir sind eliso.

Als Teil der Mobilitätsrevolution bringen wir den Aufbau von Ladeinfrastruktur voran. Die eliso GmbH plant, installiert und betreibt Ladestationen für Elektroautos. Mit einem starken Team expandieren wir aktuell deutschlandweit – und brauchen dazu Deine Unterstützung am Standort Stuttgart!

### DEINE AUFGABEN BEI UNS

- Eigenverantwortliche Akquise von Neu-Kunden und Verwaltung von Kundendaten zur Unterstützung unseres Vertriebs.
- Bewertung der Attraktivität von neuen Märkten & Kundengruppen und Mitarbeit bei deren Erschließung.
- Weiterentwicklung unserer Produkte & Services im Bereich „Elektroautos Laden“.

### WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Studium im Bereich Wirtschaftsingenieur, BWL oder verwandte Studiengänge
- Idealerweise erste Praxiserfahrung im Bereich Business Development, du kannst um die Ecke denken
- Du bist ein motivierter Teamplayer und möchtest Deine eigenen Ideen einbringen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie die Begeisterung für das Thema Elektromobilität runden dein Profil ab

### WAS DICH BEI ELISO ERWARTET

- **VISION** – Sei ein aktiver Wegbereiter der Elektromobilität von Morgen
- **HERAUSFORDERUNG** – Breites und abwechslungsreiches Aufgabengebiet, viel Gestaltungsfreiheit und Verantwortung
- **PERSÖNLICHE ENTWICKLUNG** – Einsichten und Spezialwissen in eine der derzeit heißesten Zukunftsbranchen
- **TEAMGEIST** – Ein junges Team, coole Kollegen und immer ein kühle Getränke im Kühlschrank

Willst du Teil von eliso werden? Dann schicke Deine Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) inklusive deines frühestmöglichen Eintrittsdatum an: [job@eliso.io](mailto:job@eliso.io).

Hast Du noch Fragen? Sascha Preget beantwortet sie gerne unter der Telefonnummer 0711-50448641