



ab sofort Werkstudent Vertrieb E-Mobilität (m/w/d)

Als Teil der Mobilitätsrevolution bringen wir von eliso den Aufbau von Ladeinfrastruktur voran. Die eliso GmbH plant, installiert und betreibt Ladestationen für Elektroautos. Mit einem starken Team expandieren wir aktuell deutschlandweit – und brauchen dazu Deine Unterstützung am Standort Stuttgart!

DEINE AUFGABEN BEI UNS

- Du berätst eigenständig die eingehenden Leads und Neukunden und schnürst spezifische Angebote unter Berücksichtigung der technischen Spezifikationen und Anforderungen
- Du bist aktiver Teil unseres Sales-Teams, unterstützt bei der Kundenakquise und recherchierst potenzielle Neukunden
- Du stehst dem Vertriebsaußendienst bei Terminen vor Ort sowie bei der Nachbereitung tatkräftig zur Seite
- Du führst die Standortakquise unserer Ladeinfrastruktur-Projekte durch

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen oder verwandte Studiengänge
- Idealerweise erste Praxiserfahrung im Vertrieb
- Du besitzt eine strukturierte Arbeitsweise
- Du bist ein motivierter Teamplayer und möchtest Deine eigenen Ideen einbringen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie die Begeisterung für das Thema Elektromobilität runden dein Profil ab

WAS DICH BEI ELISO ERWARTET

- **VISION** – Sei ein aktiver Wegbereiter der Elektromobilität von Morgen
- **HERAUSFORDERUNG** – Aufgabengebiet mit Gestaltungsfreiheit, Abwechslung & Verantwortung
- **ENTWICKLUNG** – Gestalte den Wachstumskurs von eliso aktiv mit
- **TEAMGEIST** – Ein junges Team, coole Kollegen und immer ein kühles Getränk im Kühlschrank
- **BENEFITS** – Flexible Arbeitszeiten, Home Office, interne Weiterbildung, Mitarbeiter-Events, Freitags-Meditation

Willst du Teil von eliso werden? Dann schicke Deine Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) inklusive deines frühestmöglichen Eintrittsdatum an: job@eliso.io

Hast Du noch Fragen? Matthias Venter beantwortet sie gerne unter der Telefonnummer 01515 69 06 863

